

ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ
путем оформления конкурентного листа
по закупке ингибитора стояночной коррозии

Сведения о заказчике		
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
Местонахождение	Республика Беларусь 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5	
ФИО контактного лица	Отдел химической и нефтехимической продукции управления МТО ОАО «Беларуськалий», тел. +375-174-2988072, тел. +375-174-2988791	
Адрес электронной почты	mto@kali.by	
Сведения о предмете закупки		
№ лота	Наименование предмета закупки:	Количество, ЕИ
1	Ингибитор стояночной коррозии Protecsol 770P (упаковка Boiler Lizard по 1,5 kg)	39 кг
Заказчик, при наличии необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право: 1) увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов; 2) увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий», либо с заместителем генерального директора по материально-техническому обеспечению - начальником управления МТО по закупкам УМТО, если увеличение более чем на 100% составляет 500 и менее базовых величин.		
Требования к предмету закупки	Сыпучий белый порошок, срок защиты до 24 месяцев. Соответствие ТНПА завода-изготовителя.	
Место поставки	Республика Беларусь, Минская обл., г. Солигорск, Промышленная площадка 2 РУ, склад № 6	
Требуемый срок поставки	Сентябрь 2026	
Источник финансирования, стоимость предмета закупки	Собственные средства ОАО «Беларуськалий» 572 б. в.	
Сведения о процедуре закупки		

Требования к участнику процедуры и его данным	Участником процедуры закупки может быть любое юридическое или физическое лицо, в том числе индивидуальный предприниматель, независимо от организационно-правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала, которое соответствует требованиям, установленным заказчиком в документации о закупке в соответствии с Порядком закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», за исключением юридических и физических лиц, в том числе индивидуальных предпринимателей, включенных в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, а также в случаях, установленных в части третьей пункта 9 Порядка закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», в целях соблюдения приоритетности закупок у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей). Участником не может быть: - организация, находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации; - организация, физическое лицо, включая индивидуального предпринимателя: - представившие недостоверную информацию о себе; - не представившие либо представившие неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую в установленные заказчиком сроки; - не соответствующие требованиям заказчика к данным участников; - юридическое лицо и индивидуальные предприниматели, включенные в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам. К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования: • финансовую и экономическую состоятельность; • технические возможности.
Расчет цены предложения	Цена (без учета НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по INCOTERMS-2020 для нерезидентов Республики Беларусь), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самой продукции расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.
Условия оплаты	Предпочтительно в течение не менее 45 календарных дней от даты поставки на склад Покупателя.

Наименование валюты предложения	Для нерезидентов Республики Беларусь – валюта согласно законодательству страны участника процедуры, для резидентов Республики Беларусь – белорусский рубль.
Наименование валюты для оценки предложения	Для оценки и сравнения коммерческой части предложений, цены коммерческой части предложений участников (в случае их представления в разных валютах, с разными условиями поставки и оплаты) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым базисным условиям поставки и отсрочки платежа 45 календарных дней на условиях расчетов простым банковским переводом. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены. Ставка доходности 10% годовых по состоянию на дату размещения настоящей процедуры закупки.
Критерии для выбора наилучшего предложения	Наименьшая цена - 100 %.
Обязательные условия договора	1. Цена на товар – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 2. Оплата за поставленный товар осуществляется в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом настоящего приглашения. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. Все комиссии и сборы банков по перечислению денежных средств за поставленный товар Покупателем на территории Республики Беларусь – за счет Покупателя, вне территории Республики Беларусь – за счет Поставщика. Оплата за товар не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Поставщику по качеству, количеству и (или) комплектности продукции. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензии, указанной в двустороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности продукции. 3. Покупатель не несет ответственности при перечислении платежа по банковским реквизитам, указанным Поставщиком в договоре, за непоступление платежа на счет Поставщика. 4. Товар должен соответствовать по качеству и комплектации – паспорту /сертификату качества, выданному изготовителем, по количеству – согласно количеству, указанному в товарно-транспортной накладной. При приемке качество товара оценивается в соответствии по ТНПА, действующим в ОАО «Беларуськалий. По настоящему договору Положение о приемке товаров по количеству и качеству, утвержденное постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 03.09.2008 № 1290 не применяется. Применяется порядок, установленный настоящим договором.

5. При выявлении недостатка товара или товара ненадлежащего качества при приемке, а также в течение гарантийного срока, вызов представителя Поставщика осуществляется по электронной почте или факсимильной связи и является обязательным. Представитель должен прибыть в 2*-х дневный срок после получения вызова, не считая времени необходимого для проезда, для составления двухстороннего АКТ. В случае если представитель Поставщика не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок или отказался от подписания двустороннего акта, соответствующий АКТ составляется Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы.
6. Если стороны не приняли решение об использовании товара по другому назначению или снижению цены на товар или иное не оговорено в АКТ, срок замены некачественного товара или допоставки недостающего товара устанавливается в 14* дней от даты утверждения АКТ, оформленного в соответствии с п.5. При несоблюдении указанного срока Поставщик выплачивает Покупателю пеню в размере 0,1% от стоимости товара несоответствующего условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Поставщика от выполнения своих обязательств по договору или в связи с ним.
7. Любые расходы (включая возмещение Покупателю таможенных расходов, расходов по хранению), связанные с допоставкой недостающего товара, возвратом или заменой дефектного товара при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Поставщик. Поставщик обязуется в течение 5 банковских дней от даты получения счёта возместить Покупателю вышеуказанные расходы в валюте договора по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя. В случае нарушения вышеуказанного срока Поставщик выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.
8. За отказ от поставки, непоставку (недопоставку) товара в соответствии с договором, Поставщик уплачивает Покупателю штраф в размере 10 % от стоимости непоставленного (недопоставленного) товара.
9. При нарушении сроков поставки Поставщик уплачивает Покупателю пеню в размере 0,1% от стоимости товара, не поставленного (недопоставленного) в срок, за каждый день просрочки.
10. Претензионный порядок является обязательным порядком досудебного урегулирования споров. Срок рассмотрения претензии 30 календарных дней со дня получения.
11. Если стороны не придут к согласию, то все споры или разногласия, которые могут возникнуть из настоящего договора или в связи с ним, подлежат рассмотрению в Экономическом суде Минской области.

	12. Применимым правом является материальное право Республики Беларусь. Язык судопроизводства – русский. 13. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по данному договору третьим лицам. Поставщик обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Поставщиком договора открытого факторинга Поставщик уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости товара по договору. 14. Вся официальная переписка по настоящему договору будет вестись посредством электронной почты. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по электронной почте на Email: _____, признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных данным договором. Датой уведомления Поставщика считается дата отправления электронного сообщения. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанными способами лежит на получающей Стороне. 15. В случае отказа от поставки, непоставки (недопоставки), нарушения сроков поставки товара Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичного товара у другого Поставщика в количестве, необходимом для восполнения непоставленного (недопоставленного), не поставленного в срок товара. Поставщик обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Поставщика товара, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленного (недопоставленного), не поставленного в срок товара и ценой взамен приобретенного товара. Указанные убытки должны быть возмещены Поставщиком в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Поставщик уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки. 16. Стороны принимают во внимание, что Покупатель имеет систему менеджмента качества, сертифицированную на соответствие требованиям СТБ ISO 9001 и ISO 9001, систему управления окружающей средой, сертифицированную требованиям ISO 14001 и СТБ ISO 14001, систему менеджмента здоровья и безопасности при производственной деятельности, сертифицированную на соответствие требованиям СТБ ISO 45001 и своими действиями, направленными на выполнение условий данного контракта, не допустят нанесения урона престижу друг друга в указанных сферах деятельности. 17. Поставщик обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае непредоставления либо несвоевременного предоставления электронного счета-фактуры по НДС Поставщик оплачивает Покупателю штраф в размере
--	--

	суммы НДС, не подтвержденной электронной счет-фактурой по НДС. 18. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Поставщиком своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки товара более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора. * - уточняется при заключении договора.
Перечень документов и информация, которые должны быть представлены участниками в подтверждение своих данных	Для участия в процедуре должно быть представлено технико-коммерческое предложение. Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке, в одном экземпляре. Технико-коммерческое предложение может быть представлено с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку ингибитора» по почте по адресу: 223710, Республика Беларусь, г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО) или по e-mail: mto@kali.by В связи с повышением уровня киберугроз и в целях обеспечения информационной безопасности и защиты от вредоносного программного обеспечения просьба не присылать электронные письма, содержащие вложения в виде архивных файлов (например, с расширениями ZIP, RAR, 7z и пр). Окончательный срок представления технико-коммерческого предложения – не позднее 15.00 час 19.08.2026. Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы: 1. Заявление участника на участие в процедуре оформления конкурентного листа, в котором указывается: • полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; • согласие на участие в процедуре на условиях настоящей процедуры закупки; • подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки; • обязательство выполнить раздел «обязательные условия договора»; • обязательство заключить договор в течение 5 дней со дня направления договора, подписанного заказчиком. 2. В подтверждение экономического и финансового положения предоставляется заявление участника о том, что он: - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства; - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;

	- не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам; - выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является. 3. В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы: 3.1. для участников, являющихся производителями: - копия документа, подтверждающего, что участник является производителем закупаемой продукции (сертификат, ТУ, иной документ). 3.2. для участников, не являющихся производителем: 3.2.1. копия документа (при наличии), подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм: - договор (соглашение) с производителем; - договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав; - договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель. 3.2.2. копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемая для закупки товар производится данным производителем (сертификаты, ТУ, иное). 4. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации. Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке). 5. Техническая часть предложения, которая должна содержать: - полное наименование и количество предлагаемой к поставке продукции; - страну происхождения, производителя; - полные технические характеристики на русском языке в последовательности, изложенной в соответствии с техническими заданиями; - сертификат качества или паспорт на продукцию; - гарантийные обязательства (не менее срока, указанного в технических заданиях). 6. Коммерческое предложение, которое должно содержать: - цену предложения (цена определяется участником с указанием условий поставки (по Инкотермс), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, стоимость тары, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей);
--	--

	- валюту платежа; - условия оплаты (Предпочтительно в течение не менее 45 календарных дней от даты поставки на склад Покупателя.); - условия поставки; - сроки поставки; - экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов)/уровень плановой рентабельности (наценки/надбавки); - срок действия предложения (не менее 60 дней).
Конечный срок подачи технико - коммерческого предложения	до 15.00 час. 19.08.2026.
Иные сведения	1. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных участниками технико-коммерческих предложений, а также об изменении иных условий предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений. Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщено дополнительно. 2. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.) 3. В случае, если предложение представлено только одним участником, либо в результате отклонения осталось предложение одного участника заказчик вправе: - признать победителем единственного участника конкурентной процедуры закупки, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки. При этом заказчик обязан соблюсти требования части четвертой пункта 6 настоящего Порядка. При этом в случае, если единственный участник конкурентной процедуры закупки, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, не является производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), он может быть признан победителем при экономической нецелесообразности или невозможности закупки у производителей или их сбытовых

организаций (официальных торговых представителей);

- признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и при наличии согласия единственного участника и соответствии его предложения приглашению к процедуре оформления конкурентного листа провести процедуру закупки из одного источника, если повторное проведение процедуры оформления конкурентного листа является нецелесообразным;

- признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и провести повторную процедуру оформления конкурентного листа.

4. При рассмотрении предложений, отклоняется предложение участника процедуры закупки, не являющегося производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если, в конкурентной процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения такого участника не ниже цены хотя бы одного участвующего в процессе закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя).

5. Заказчик или комиссия вправе отклонить все коммерческие предложения до выбора наилучшего из них в случае:

- отсутствия финансирования;
- утраты заказчиком необходимости приобретения товаров;
- изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки.

Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех коммерческих предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.

6. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников.

Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях, установленных законодательством, уставом или органами управления заказчика, – с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика. Руководитель заказчика (за исключением генерального директора) не вправе утверждать решение о выборе поставщика, если он является ответственным исполнителем или членом комиссии по данной закупке.

7. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в течение пяти календарных дней после принятия решения о выборе Поставщика.

	Договор заключается в течение срока действия предложения, но не позднее чем в пятидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его ценового предложения и приглашения к участию в процедуре закупки. 8. В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора. Если выбранный поставщик отказался подписать договор либо не может его подписать в связи с тем, что в период проведения процедуры прекратил свою деятельность, оказался в процессе ликвидации, разделения, выделения или был признан в установленном порядке экономически несостоятельным (банкротом), за исключением находящегося в процедуре санации, заказчик вправе: - выбрать поставщиком участника, ценовая часть предложения которого заняло второе место в процедуре закупки путем оформления конкурентного листа; - признать процедуру закупки путем оформления конкурентного листа несостоявшейся и применить повторно процедуру закупки путем оформления конкурентного листа либо закупку из одного источника.
--	---

Документация изложена на 10 страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.

И.о.начальника ОХиНХП

Инженер бюро ХРиС ОХиНХП



Е.Л.Карпович



О.А.Воробьева